

## **Gedragcode naleving concurrentieregels voor Timmerhuis Groep Vriezenveen B.V.**

Deze gedragscode beschrijft de manier waarop Timmerhuis Groep Vriezenveen B.V. en de daaronder vallende bedrijven (hierna: Timmerhuis) - omgaat met de naleving van de concurrentieregels (het mededingingsrecht). De code geldt voor de directie en alle medewerkers bij Timmerhuis.

Het bestuur van Timmerhuis hecht eraan dat alle medewerkers zich houden aan de naleving van de concurrentieregels. Het is verboden dat medewerkers zich inlaten met praktijken die in strijd zijn met de concurrentieregels.

Medewerkers en bestuursleden van Timmerhuis zijn verplicht, gevallen van een (vermoedelijke) inbreuk te melden via het meldpunt [concurrentieregels@timmerhuisgroep.nl](mailto:concurrentieregels@timmerhuisgroep.nl), waarbij indien noodzakelijk juridisch advies zal worden ingewonnen.

Het doel van deze gedragscode is medewerkers bewust te maken wat de verboden handelingen zijn voor Timmerhuis en weer te geven waar de grootste risico's liggen.

### **Algemene beginselen**

Het uitgangspunt van de concurrentieregels is dat elk bedrijf zelfstandig haar eigen bedrijfsbeleid moet bepalen en uitvoeren. Wanneer de uitwisseling van gegevens tussen concurrenten de onzekerheid op de markt of de onafhankelijkheid van het marktgedrag van concurrenten vermindert of wegneemt, is er vrijwel altijd sprake van overtreding van de concurrentieregels.

Elke vorm van contact, informele gesprekken en het slechts vernemen van (inschrijf-) prijzen van een concurrent of de bereidwilligheid om in te schrijven voor een aanbesteding zonder hierover zelf iets uit te wisselen kan een overtreding van de concurrentieregels tot gevolg hebben. Hier hoeft niets voor op schrift te staan. Ook indirect verkregen informatie (via bijvoorbeeld een aanbestedende dienst of een onderaannemer) over een toekomstige (inschrijf-)prijs van een concurrent kan een overtreding opleveren. Als gebruik wordt gemaakt van onderaannemers of leveranciers op een ander niveau in de distributieketen en hierbij commercieel gevoelige informatie wordt uitgewisseld, kan dit een overtreding van de concurrentieregels tot gevolg hebben.

Op beurzen, evenementen en bij bijeenkomsten van onder meer brancheverenigingen dient extra zorgvuldigheid betracht te worden bij het in contact komen met concurrenten of via een branchevereniging uitwisselen van concurrentiegevoelige informatie van concurrenten. Als commercieel gevoelige informatie wordt uitgewisseld tijdens een bijeenkomst waarbij een medewerker van Timmerhuis aanwezig is en hij niets zegt dan overtreedt de toehoorder ook de concurrentieregels. Om dit te voorkomen dient elke toehoorder openlijk afstand van te doen van dat onderwerp en ervoor te zorgen dat dit wordt genoteerd in de notulen. Mochten de aanwezigen doorgaan met discussiëren over dit onderwerp, dan is het essentieel dat de medewerker van Timmerhuis de bijeenkomst verlaat en ervoor zorgt dat dit wordt opgenomen in de notulen van de bijeenkomst. Zo niet, dan overtreedt ook de toehoorder de concurrentieregels.

Ten strengste verboden zijn:

- Aanbestedingsafspraken maken tussen concurrenten;
- Prijzen afstemmen of prijsinformatie uitwisselen tussen concurrenten;
- Werken, gebieden of klanten verdelen tussen concurrenten;
- Concurrentiegevoelige informatie uitwisselen (met name toekomstgerichte strategische informatie).

Wel is het toegestaan om combinatieovereenkomsten aan te gaan tussen concurrenten met het oog op inschrijving op een opdracht omdat geen van hen afzonderlijk in staat is om de opdracht zelfstandig uit te voeren of omdat concurrenten tot die combinatie worden gedwongen door een opdrachtgever. Let op: pseudo combinatieovereenkomsten zijn niet toegestaan (bijvoorbeeld het vormen van een combinatie om de concurrentie uit te schakelen of dat één partij alleen pro forma deelneemt of een geval waarin ondernemingen afspreken voor een onbepaald aantal toekomstige aanbestedingen telkens bij elkaar na te gaan of zij gezamenlijk willen inschrijven).

### **Verboden onderwerpen (rode vlaggen)**

Timmerhuis verbiedt de uitwisseling van informatie met concurrenten over onder meer (geen uitputtende lijst met voorbeelden):

- **Aanbestedingen:**
  - Interesse (mondeling of schriftelijk) kenbaar maken aan een concurrent om in te schrijven op een aanbesteding of checken of een andere partij wel of niet is uitgenodigd;
  - Inschrijfprijs of andere voorwaarden (gunningscriteria) delen met een concurrent of slechts aanhoren voor welke inschrijfprijs een concurrent van plan is in te schrijven;
  - Onderliggende calculaties delen met een concurrent;
  - Schijnoffertes of het lenen van elkaars prijs ("*cover pricing*") om bij de opdrachtgever in beeld te blijven voor toekomstige aanbestedingen; zelfs als die informatie slechts door één andere partij wordt verstrekt;
  - Bepalen welke inschrijver voor het laagste inschrijfcijfer inschrijft of wie de aanbesteding mag gaan winnen ("*bid rigging*");
  - Verdelen van werken (A krijgt deze aanbesteding en B krijgt een volgende) ("*bid rigging*");
  - Rekenvergoedingen afspreken.
- **Prijzen**, zoals onder meer:
  - Prijsbeleid, zoals onder meer toekomstige prijswijzigingen;
  - Aan- of verkoopprijzen of delen daarvan (onder meer productiekosten of andere kosten);
  - Prijsverhogingen, toeslagen, kortingen, bodem- of maximumprijs;
  - Omzet.
- **Verkoopbeleid en hoeveelheden**
  - Verkoophoeveelheden of verkoopquota;
  - Lopende orders;
  - De afhandeling van eisen of klachten van klanten of leveranciers.

- **Verdeling van markten of klanten:**
  - Toewijzing of verdeling van gebieden of verdelen van (product)markten;
  - Toewijzing of verdeling van klanten;
  - Klantenlijsten;
  - Marktaandelen;
  - Informatie over klanten, leveranciers en onderaannemers.
- **Boycot**
  - Gemeenschappelijke leverings- of inkoopweigering (boycot)
  - Afspraken tussen concurrenten over het beperken van de productie, productiecapaciteit of inkoop. Concurrenten mogen niet met elkaar afspreken dat zij geen producten of diensten meer zullen leveren aan bepaalde afnemers of zullen afnemen van bepaalde leveranciers of dat zij de productiecapaciteit zullen verminderen;
  - Informatie over opslag- of vervoerscapaciteit, capaciteitsproblemen.
- **Marketingplannen en strategische informatie**

In geval van twijfel of voor het melden van een inbreuk, neem contact op met het meldpunt via [concurrentieregels@timmerhuisgroep.nl](mailto:concurrentieregels@timmerhuisgroep.nl), waarbij indien noodzakelijk juridisch advies zal worden ingewonnen.